

## 思捷環球截至二零零九年十二月三十一日止六個月的中期業績

- 集團營業額按年減少 3.1%，而零售營業額按年增加 9.5%
- 可比較零售店舖銷售額增長：第二季為+0.4%而第一季為-3.5%
- 持續加強批發分銷渠道組合
- 毛利率及經營溢利率分別按年上升 2.7 個百分點及 0.3 個百分點
- 經營開支輕微上升，儘管零售銷售面積較於二零零八年十二月三十一日增長 10.2%
- 營運資金效率持續有所改善，存貨及應收貿易賬款均減少
- 淨現金結餘於六個月期間增加 30 億港元至 79 億港元
- 實施策略性措施以鞏固本集團增長及提升盈利能力的平台

香港，二零一零年二月三日 – 思捷環球控股有限公司（聯交所股份代號：00330）即日宣佈其截至二零零九年十二月三十一日止六個月的中期業績。

本集團錄得營業額 185 億港元及淨收入 2,705 百萬港元。毛利率上升 2.7 個百分點至 54.7%，經營溢利率則上升 0.3 個百分點至 18.2%。由於經營現金流量強勁及營運資金效率有所改善，現金結餘淨額於二零零九年十二月三十一日增加 30 億港元至 79 億港元。董事會宣派中期股息每股 0.74 港元，派息比率為 35%。

集團行政總裁 Van der Vis 先生所言：「報告期內，我們宣佈收購了中國合營公司的餘下權益。由於中國乃全球其中一個最大及增長最快的服裝市場，因此是次收購對本集團而言為重要的發展。中國代表著 Esprit 的新增長引擎，是次收購大大加強了我們於亞太區之業務，對 Esprit 能夠成為真正的環球性公司而言為重要的一步。此外，我們在全球的擴充也得到最佳的平衡」。

於報告期內，本集團在香港尖沙咀及德國奧爾登堡開設兩間新旗艦概念店。我們的產品策略也取得良好進展。各部門成功訂下品牌指引及以半年為一期的設計概念，為本集團顧客提供更有特色的產品系列以及進注新鮮感。此外，本集團在歐洲已與新外包分銷中心簽約，使本集團將可進一步簡化其供應鏈。

集團財務總監周福安先生所言：「本集團現金流量狀況持續保持強勁，經營現金流入淨額按年增長 49%。零售營業額令人鼓舞，按年增長 9.5%；而批發環境仍面臨挑戰。儘管於二零一零年一月至四月期間批發訂貨簿按本地貨幣計算仍顯示低雙位數百分比的按年跌幅，惟其趨勢在每月改善中」。

集團財務總監周福安先生再補充：「本集團繼續擴展零售網絡，但更著重擴展的質量。於報告期內的六個月，零售網絡的銷售面積增加 5.9%(相比於二零零八年十二月三十一日

的淨變幅：+10.2%)。期內，特許經營店的銷售面積增加 2.9%，本集團將繼續專注於加強其批發分銷渠道組合」。

集團行政總裁 Van der Vis 先生總結說：「本人堅信，Esprit 品牌於現有及新市場均具有巨大潛力。為達成此目標，我們已實施特定策略性措施。這些措施注重提升本集團全球品牌、產品、分銷渠道、銷售成本、支援功能及架構。此等措施將鞏固 Esprit 增長及提高盈利能力的平台，使我們抓緊 Esprit 品牌的各種機遇。」。

###

思捷環球控股有限公司([www.espritholdings.com](http://www.espritholdings.com))為恒生指數、MSCI香港指數、香港富時環球指數、標準普爾／香港交易所大型股指數及標準普爾亞洲50指數的成份股。其附屬公司從事以其國際知名品牌Esprit及edc設計的高級時尚生活產品的零售及批發分銷業務。本集團在全球經營約830間直接管理零售店舖，並透過全球逾12,900個可控制面積批發銷售點銷售產品，總銷售面積超過1,100,000平方米，遍佈40個國家。

###

以上資料由思捷環球控股有限公司發佈。進一步詳情或查詢，請聯絡Bonnie Ng。

電話：(852) 2765-4232

傳真：(852) 2764-1723

電郵：[esprit-ir@esprit.com](mailto:esprit-ir@esprit.com)

本文件所含資訊不可用於在美國發佈或分發。此等資訊並不包含或構成在美國境內或向任何「美國人士」（定義見一九三三年美國證券法（經修訂，「證券法」）S條例）出售證券的要約。本文件所述的證券並未且將不會根據證券法登記，亦不可在未根據證券法登記或根據證券法獲得豁免的情況下在美國境內提呈或出售。